

TESERA DE HOSPITALIDAD



Master en Derecho de la Contratación Pública Sanitaria y Compliance

ED. I

www.teseradehospitalidad.es





ESTRUCTURA DEL MASTER

PROGRAMA Y CONTENIDOS

1ª parte

CONTRATACIÓN PÚBLICA SANITARIA

Modulo I

Principios generales de la actividad contractual de las Administraciones Públicas.

10 horas

Modulo II

Directivas comunitarias sobre contratación pública y su incidencia en el sector sanitario.

10 horas

Modulo III

Jurisprudencia del tribunal de justicia de la UE sobre contratos públicos en el ámbito de la salud.

10 horas

Modulo IV

Derecho español de los contratos públicos. Dificultades de aplicación en la compra de medicamentos y productos sanitarios.

10 horas

Modulo V

Organización administrativa para la gestión de la contratación. Stakeholders en el ámbito sanitario.

10 horas

Modulo VI

La centralización de las compras de medicamentos y productos sanitarios.

20 horas

Modulo VII

Preparación y adjudicación de los contratos. La visión del gestor público VS licitador.

20 horas

Modulo VIII

Contratación electrónica. Experiencias en el sector salud.

20 horas

Modulo IX

Efectos y extinción de los contratos. Implicaciones en el sector por las peculiaridades del objeto de la compra.

10 horas

Modulo X

Los Recursos Especiales en materia de contratación pública. Doctrina en el sector salud.

20 horas

Modulo XI

Contratos de suministros, servicios y concesión de servicios sanitarios.

11 horas

Modulo XII

Otras formas de relacionarse con la Administración Pública Sanitaria.

10 horas

Total: 161 horas.



2ª parte COMPLIANCE

Modulo I

Introducción al Área de Compliance.
¿Por qué surge el “Compliance”?.
Principios generales de Compliance. El
role del Compliance Officer y de otras
figuras de las organizaciones.

5 horas

Modulo II

Normativa sobre Compliance y
Códigos Éticos del Sector Healthcare
(Farma / Productos Sanitarios).
FARMAINDUSTRIA, FENIN, y otras
Asociaciones sectoriales nacionales e
internacionales

5 horas

Modulo III

Elementos no compliance en
materiales promocionales y
eventos. El control de la publicidad
por las CCAA, FARMAINDUSTRIA y
el JURADO DE AUTOCONTROL. (I
Parte Teórica)

5 horas

Modulo IV

Elementos no compliance en
materiales promocionales y
eventos. El control de la publicidad
por las CCAA, Farmaindustria, Fenin
y el Jurado de Autocontrol.
(II Parte Práctica)

5 horas

Modulo V

Interacciones con Profesionales
Sanitarios, sociedades médicas,
asociaciones y fundaciones: análisis de
contratos y elementos no compliance.

5 horas

Modulo VI

Interacciones con Instituciones
Sanitarias.

5 horas

Modulo VII

Interacciones con Administración
Pública en Concursos Públicos I:
Elementos no Compliance en Pliegos.

5 horas

Modulo VIII

Interacciones con Administración
Pública en Concursos Públicos II:
Elementos no Compliance en
Ofertas.

5 horas

Modulo IX

Interacciones con Administración
Pública en Concursos Públicos III:
Otros elementos no Compliance
(cesiones de equipos, etc).

5 horas

Modulo X

Compliance Financiero: Normas de
Auditoría y otras cuestiones
financieras.

5 horas

Modulo XI

Compliance Penal: última reforma
del Código Penal. Responsabilidad
de la persona jurídica y de Directivos
y empleados. Figuras delictivas

5 horas

Modulo XII

Parte I: Compliance Penal: Plan de
Compliance. Mapa de prevención de
delitos.
Parte II: Auditorías externas e
internas, Investigaciones por
autoridades públicas. Infracciones y
sanciones

10 horas

Total: 65 Horas.

**TRABAJO FIN DE MASTER
A ENTREGAR EL 15 DE SEPTIEMBRE DE 2016**



TESERA DE HOSPITALIDAD



PRIMERA PARTE:
Derecho de la Contratación
Pública Sanitaria



ESTRUCTURA DEL MASTER

PROGRAMA Y CONTENIDOS

1ª parte

CONTRATACIÓN PÚBLICA SANITARIA

Modulo I

Principios generales de la actividad contractual de las Administraciones Públicas.

10 horas

Modulo II

Directivas comunitarias sobre contratación pública y su incidencia en el sector sanitario.

10 horas

Modulo III

Jurisprudencia del tribunal de justicia de la UE sobre contratos públicos en el ámbito de la salud.

10 horas

Modulo IV

Derecho español de los contratos públicos. Dificultades de aplicación en la compra de medicamentos y productos sanitarios.

10 horas

Modulo V

Organización administrativa para la gestión de la contratación. Stakeholders en el ámbito sanitario.

10 horas

Modulo VI

La centralización de las compras de medicamentos y productos sanitarios.

20 horas

Modulo VII

Preparación y adjudicación de los contratos. La visión del gestor público VS licitador.

20 horas

Modulo VIII

Contratación electrónica. Experiencias en el sector salud.

20 horas

Modulo IX

Efectos y extinción de los contratos. Implicaciones en el sector por las peculiaridades del objeto de la compra.

10 horas

Modulo X

Los Recursos Especiales en materia de contratación pública. Doctrina en el sector salud.

20 horas

Modulo XI

Contratos de suministros, servicios y concesión de servicios sanitarios.

11 horas

Modulo XII

Otras formas de relacionarse con la Administración Pública Sanitaria.

10 horas

Total: 161 horas.

Modulo I

Principios generales de la actividad contractual de las Administraciones Públicas.

10 horas

Este Módulo persigue sentar las nociones conceptuales básicas de la actividad contractual de las Administraciones públicas. En especial se aborda en profundidad el estudio de los principios generales de la contratación administrativa, que desarrollan hoy un decisivo papel en la aplicación e interpretación del Derecho de los contratos, tanto nacional como comunitario europeo e incluso internacional. Asimismo se analizan algunas cuestiones generales, comenzando por la necesaria definición de "contrato administrativo" y continuando con el surgimiento y la evolución histórica de la figura del contrato administrativo en España. Finalmente, se estudian las normas y acuerdos internacionales sobre compras de las Administraciones.

Contenido MODULO I.	Profesores.
01. Principios generales de la actividad contractual de las Administraciones Públicas.	D^a. M^a Pilar Batet Jiménez Jefa del Servicio de Contratación y Central de Compras de la Excma. Diputación Provincial de Castellón
02. Los convenios de la Administración: naturaleza y clases.	
03. La figura del contrato administrativo: función histórica y sentido actual.	
04. La tendencia hacia la formación de un Derecho común de los contratos administrativos.	D. Fco. Javier Vázquez Matilla Grupo de Expertos de interesados de la Comisión Europea en materia de Contratación Pública
05. Normas y acuerdos internacionales sobre compras de las Administraciones.	

Modulo II

Directivas comunitarias sobre contratación pública y su incidencia en el sector sanitario.

10 horas

Este Módulo profundiza en el estudio de la legislación comunitaria sobre contratación pública, cuyo conocimiento exhaustivo resulta indispensable para comprender el Derecho español sobre contratos públicos.

Todo ello centrado esencialmente en la evolución de la contratación pública en el sector sanitario.

Contenido MODULO II	Profesores.
01. El Derecho comunitario de la contratación pública.	<p>D. Jose M^a Gimeno Feliú Catedrático de Derecho Administrativo. Facultad de Derecho de la Universidad de Zaragoza.</p>
02. Los principios de naturaleza constitucional europea aplicables a la contratación pública.	
03. La evolución de las Directivas comunitarias sobre contratos públicos: de las Directivas clásicas a la cuarta generación de Directivas.	
04. Las nuevas Directivas de contratos Públicos de 2014.	

Modulo III

Jurisprudencia del tribunal de justicia de la UE sobre contratos públicos en el ámbito de la salud.

10 horas

Este modulo pretende un análisis exhaustivo de la jurisprudencia que el Tribunal de Justicia de la Unión Europea ha ido dictando en relación con la normativa europea sobre contratación pública.

Una vez mas todos los ejemplos propuestos se centraran en la contratación pública sanitaria.

Contenido MODULO III	Profesores.
01. La prohibición de toda discriminación por razón de la nacionalidad en la jurisprudencia del TJCE. Su aplicación en todas las fases de los procedimientos de preparación y adjudicación de los contratos.	<p>D. Juan Carlos Romar Villar Abogado. Editor de la Web: contratosdeobras.com</p>
02. La problemática del ámbito subjetivo de la aplicación del Derecho europeo de los contratos.	
03. Las condenas del TJCE contra España.	
04. Análisis de la doctrina del Tribunal en relación con las distintas fases de la contratación pública.	

Modulo IV

**Derecho español de los contratos públicos.
Dificultades de aplicación en la compra de medicamentos y productos sanitarios**

10 horas

Se analizan en este Módulo las nuevas normas que regularán los contratos del sector público centrándonos en las especialidades de la compra de medicamentos, productos sanitarios, equipos y sistemas y en las dificultades que para los gestores y los proveedores se generan de la aplicación de una normativa no adecuada a las especiales características de esta compra.

Contenido MODULO IV.	Profesores.
01. Legislación española básica sobre contratos públicos.	<p>D^a Sara Castelo Ruano Socia Fundadora Tesera de Hospitalidad</p>
02. La Ley de Contratos del Sector Público.	
03. Especialidades de la contratación sanitaria. ¿Una normativa especial?.	
04. Otra normativa supletoria. Las normas de derecho administrativo. La leyes de transparencia.	
05. Clases de contratos.	
06. Los contratos sujetos y no sujetos a una regulación armonizada.	

Modulo V

**Organización
administrativa para la
gestión de la
contratación.**

**Stakeholders en el ámbito
sanitario.**

10 horas

Este Módulo persigue presentar una visión completa y sistemática de los distintos órganos administrativos que intervienen a lo largo de todo el proceso de contratación pública.

Contenido MODULO V.	Profesores.
01. La competencia para la compra de medicamentos, productos sanitarios, equipos y sistemas.	D. Federico Tutau Gómez Jefe de Scio. De Farmacia del H. de Henares. D. Pedro Izquierdo Doyagüez Director de Gestión Hospital Clínico San Carlos D. José Soto Bonel Director Gerente. Hospital Clínico San Carlos
02. El Ministerio de Sanidad, INGESA, los Servicios de Salud, Atención Primaria, Atención Especializada y otros.	
03. La Junta Consultiva de Contratación Administrativa.	
04. El Consejo de Estado.	D. Sergio Ruiz Adán Director de Gestión Hospital Infanta Cristina
05. El Tribunal de Cuentas.	
06. Los Tribunales Especiales para la resolución de los recursos contractuales.	

Modulo VI

La centralización de las compras de medicamentos y productos sanitarios

20 horas

Se analizan en este Módulo las formas de racionalización del gasto en la compra de medicamentos y productos sanitarios, explicando con ejemplos prácticos los distintos procedimientos arbitrados por la Ley para poner en marcha sistemas de compra centralizada.

Y todo ello sin olvidar la adhesión de España a la Central de Compras Europea y su repercusión en la compra de medicamentos y productos sanitarios.

Contenido MODULO VI.	Profesores.
01. La racionalización de las compras del sector público.	D. Francisco Valero Bonilla. INGESA Coordinador de la Unidad de Estrategias de Aprovisionamiento del Sistema Nacional de Salud Responsable en compras centralizadas de medicamentos y productos sanitarios para el Sistema Nacional de Salud (SNS).
02. Los medios de racionalización de las compras de medicamentos y producto sanitarios.	
03. El Acuerdo Marco. Modalidades.	D. Francisco Valero Bonilla. D. Luis A. Menéndez Menéndez. Public Affairs-Contratación Sector Público. BAYER HISPANIA Dª Genoveva Martínez. Directora Unidad de Hospitales. 3M ESPAÑA
04. El Sistema Dinámico de Contratación.	D. Francisco Valero Bonilla INGESA Coordinador de la Unidad de Estrategias de Aprovisionamiento del Sistema Nacional de Salud Responsable en compras centralizadas de medicamentos y productos sanitarios para el Sistema Nacional de Salud (SNS).
05. La Adopción de Tipo.	
06. Los Catálogos.	
07. La Central de Compras Europea.	
08. Errores habituales.	
	D. Francisco Valero Bonilla / D. Luis A. Menéndez Menéndez / Dª Genoveva Martínez Dª Paloma Beltrán Country Coordinator & Director Health Economics & Government Affairs Boston Scientific Spain Dª.Mª Mar Vicente Salvador. Responsable del Departamento de Contratación Pública en España. Roche Farma.

Modulo VII

Preparación y adjudicación de los contratos. La visión del gestor público VS licitador.

20 horas

En este Módulo abordaremos en detalle las fases de preparación y adjudicación de los contratos públicos desde el punto de vista del proveedor y desde el punto del vista de la Administración Pública.

Contenido MODULO VII.	Profesores.
00. Procedimientos. Metodología	D. José Antonio López Consultor. Socio-Director en Avance Plc.
01. Las fases de preparación del expediente administrativo.	D^a María Blanco Campanero Gerente de la Gerencia de Compras del Institut Català de la Salut D^a Sara Castelo Ruano Socia Fundadora. Tesera de Hospitalidad
02. La elección del tipo de procedimiento y la forma de tramitación.	
03. El proceso.	
04. Buenas prácticas para la preparación del expediente por parte de la Administración.	D^a Ana M^a Mera Flores Jefe del Área de Suministros y Contratación en Hospital Universitario de Fuenlabrada
05. Buenas prácticas para la preparación del expediente por parte del proveedor.	D^a Sara Castelo Ruano
06. Definición de los protocolos internos. Roles y responsabilidades.	D^a Sara Castelo Ruano D. Ricardo Herranz Director Gerente. Hospital Universitario Gregorio Marañón

Modulo VIII

Contratación electrónica. Experiencias en el sector salud.

20 horas

Este Módulo se introduce de lleno en las nuevas técnicas electrónicas y su utilización en la contratación pública. El objeto de estudio no se limita a los aspectos que derivan directamente de la Ley de Contratos del Sector Público, sino que se estudia la regulación general sobre Administración electrónica y su aplicación a los procedimientos de contratación en el ámbito de la contratación pública. La necesidad de que las Administraciones Públicas interioricen la revolución tecnológica se siente con gran intensidad.

Contenido MODULO VIII.	Profesores.
01. La relación electrónica entre la Administración y el Proveedor.	D. Manuel Jesús Caño Gómez IT Products development and IT services management. Director de Estrategia de PLYCA.
02. Su aplicación en el marco de las compras del sector público.	
03. Los roles y responsabilidades del proveedor.	D. Safwan Nassri Director General de Pixelware
04. Los roles y responsabilidades de la Administración.	
05. Los ejemplos mas próximos en el sector sanitario.	D. Gabriel Pulido Rojas Jefe de Servicio de Contratación Administrativa del Hospital La Paz D^a Margarita Falguera Tornero Responsable departamento contratación Grupo B Braun
06. La experiencia en España y Portugal.	D. Jose Luis Arístegui Director General en Vortal Connecting Business S.A D^a Natacha Santos Abogada. Tesera Portugal

Modulo IX

Efectos y extinción de los contratos. Implicaciones en el sector por las peculiaridades del objeto de la compra.

10 horas

En el módulo se analiza la decisiva fase de cumplimiento y ejecución de los contratos administrativos. En especial, se estudian las prerrogativas de la Administración en los contratos, la ejecución de los contratos, el cumplimiento y la resolución y los supuestos de invalidez, cesión del contrato y subcontratación.

Contenido MODULO IX.	Profesores.
01. El cumplimiento de los contratos públicos.	<p>D. Manuel Villagrá Peña Interventor. Hospital Universitario La Paz</p>
02. La revisión del precio de los contratos públicos.	
03. Sanciones y penalidades en caso de incumplimiento.	
04. La cesión del contrato público.	
05. La subrogación automática en un contrato público.	
06. La resolución del contrato. Procedimiento y efectos.	

Modulo X Los Recursos Especiales en materia de Contratación Pública. Doctrina en el sector salud.

20 horas

Este Módulo se dedicará al estudio de los Recursos Especiales en materia de contratación, la doctrina de los Tribunales y su evolución en los últimos años.

Centraremos la atención en los recursos planteados en el ámbito sanitario y las relaciones que necesariamente tienen que existir entre las normas de contratación y las sectoriales reguladoras de los medicamentos y los productos sanitarios.

Contenido MODULO X.	Profesores.
01. El procedimiento. Fases.	D^a Elena Hernández Salguero Presidenta del Tribunal Administrativo de Contratación Pública de la Comunidad de Madrid. Letrada de la Comunidad de Madrid
02. Estudio jurisprudencial. Acciones de coordinación entre los Tribunales independientes.	
03. El protocolo para los recursos en la Administración. El informe del servicio.	D. Juan Carlos Alonso Punter Director Económico-Financiero en Hospital Universitario Fundación Alcorcón
04. El protocolo para los recursos y las alegaciones en la empresa proveedora.	D^a Sara Castelo Ruano Socia Fundadora Tesera de Hospitalidad
05. Los efectos de la resolución.	
06. El Contencioso-Administrativo.	
07. Estadísticas. Casos prácticos	Equipo Jurídico de Tesera

Modulo XI

Contratos de suministros, servicios y concesión de servicios sanitarios

11 horas

En este Módulo nos ocuparemos de un detallado análisis de tres contratos típicos: el contrato de suministro, el contrato de concesión de servicios públicos y los contratos de servicios.

Contenido MODULO XI.	Profesores.
01. El contrato de suministros.	D. Pedro Novas Rodríguez Ex-Subdirector de Compras y Logística. Servei de Salut de les Illes Balears.
02. El contrato de servicios.	D. Gabriel Pulido Rojas Jefe de Servicio de Contratación Administrativa del Hospital La Paz
03. El contrato de concesión de servicios.	
04. El contrato mixto.	
05. Ejemplos prácticos.	D. Pedro Novas Rodríguez D. Gabriel Pulido Rojas

Modulo XII

Otras formas de relacionarse con la Administración Pública Sanitaria

10 horas

En este Módulo se estudiarán las distintas figuras contractuales que recoge la ley y que escapan a los procedimientos tradicionales de compra.

Nos centraremos en ejemplos prácticos y en los errores habituales que en este marco se cometen tanto por la Administración como por los proveedores, fundamentándonos en las últimas resoluciones de los tribunales.

Contenido MODULO XII.	Profesores.
01. Los Convenios de Colaboración.	D^a Sara Castelo Ruano Socia Fundadora Tesera de Hospitalidad
02. La compra de innovación.	D. Oriol Solá Morales Gerent de la Regió Sanitària del CatSalut a la Catalunya Central.
03. El riesgo compartido y los procedimientos de selección de los proveedores de la Administración.	
04. El Diálogo Competitivo.	D. César Pascual Fernández Director General de Coordinación de la Asistencia Sanitaria en la Comunidad de Madrid.
05. Ejemplos prácticos.	D^a Sara Castelo Ruano / D. Oriol Solá Morales / D. César Pascual Fernández



TESERA DE HOSPITALIDAD



SEGUNDA PARTE:
Compliance



2ª parte COMPLIANCE

Modulo I

Introducción al Área de Compliance.
¿Por qué surge el “Compliance”?.
Principios generales de Compliance. El
role del Compliance Officer y de otras
figuras de las organizaciones.

5 horas

Modulo II

Normativa sobre Compliance y
Códigos Éticos del Sector Healthcare
(Farma / Productos Sanitarios).
FARMAINDUSTRIA, FENIN, y otras
Asociaciones sectoriales nacionales e
internacionales

5 horas

Modulo III

Elementos no compliance en
materiales promocionales y
eventos. El control de la publicidad
por las CCAA, FARMAINDUSTRIA y
el JURADO DE AUTOCONTROL. (I
Parte Teórica)

5 horas

Modulo IV

Elementos no compliance en
materiales promocionales y
eventos. El control de la publicidad
por las CCAA, Farmaindustria , Fenin
y el Jurado de Autocontrol.
(II Parte Práctica)

5 horas

Modulo V

Interacciones con Profesionales
Sanitarios, sociedades médicas,
asociaciones y fundaciones: análisis de
contratos y elementos no compliance.

5 horas

Modulo VI

Interacciones con Instituciones
Sanitarias.
5 horas

Modulo VII

Interacciones con Administración
Pública en Concursos Públicos I:
Elementos no Compliance en Pliegos.

5 horas

Modulo VIII

Interacciones con Administración
Pública en Concursos Públicos II:
Elementos no Compliance en
Ofertas.

5 horas

Modulo IX

Interacciones con Administración
Pública en Concursos Públicos III:
Otros elementos no Compliance
(cesiones de equipos, etc).

5 horas

Modulo X

Compliance Financiero: Normas de
Auditoría y otras cuestiones
financieras.

5 horas

Modulo XI

Compliance Penal: última reforma
del Código Penal. Responsabilidad
de la persona jurídica y de Directivos
y empleados. Figuras delictivas

5 horas

Modulo XII

Parte I: Compliance Penal: Plan de
Compliance. Mapa de prevención de
delitos.

Parte II: Auditorías externas e
internas, Investigaciones por
autoridades públicas. Infracciones y
sanciones

10 horas

Total: 65 Horas.

Modulo I

Introducción al Área de Compliance. ¿Por qué surge el *Compliance*?. Principios generales de Compliance. El role del Compliance Officer y el de otras figuras de las organizaciones.

(5 horas)

Este Módulo sirve de Introducción a la Parte de COMPLIANCE del Master, permitiendo entender por qué surge el “Compliance” en las empresas y/o Administración Pública, cuales son los principios generales de Compliance, y cuales son los distintos roles de las personas o Comités con funciones de Compliance en las organizaciones.

Contenido MODULO I.	Profesores.
01. Por qué surge el “Compliance” en España como disciplina y como Área en las organizaciones.	<p>D. Iñigo Segrelles de Arenaza Derecho Penal Económico. Abogado y Profesor Titular de Derecho Penal de la Universidad Complutense de Madrid</p>
02. Antecedentes en España y en otros países: Caso Enron y otros casos famosos.	
03. Principios generales de Compliance.	
04. Programas de Compliance, Políticas, Workflows y procedimientos internos habituales en materia de Compliance. Políticas Anticorrupcion, Políticas de Interacciones con Profesionales Sanitarios e Instituciones Sanitarias, Políticas con Proveedores y otras Políticas.	
05. La figura del Compliance Officer y de los Comités de Compliance en las organizaciones. Role de la Dirección General, Comité de Dirección y resto de Directivos, Managers y empleados.	

Modulo II

**Normativa sobre Compliance
y Códigos Éticos del Sector
Healthcare (Medicamentos y
Productos Sanitarios).
FARMAINDUSTRIA y FENIN**

(5 horas)

Este Módulo permite conocer la legislación y los Códigos Éticos sectoriales del Sector Healthcare aplicables al ámbito de Compliance.

Contenido MODULO II	Profesores.
01. Ley Española de Garantías del Medicamento y otras disposiciones normativas de carácter general.	D. Jordi Faus Faus & Moliner Abogados. Abogado especialista en derecho farmacéutico
02. Normativa en materia de Publicidad de Medicamentos y Productos Sanitarios.	
03. Análisis en particular del Código de FARMAINDUSTRIA.	D^a Helena Zamora Vicente de Vera Abogada. Dpto. Jurídico FARMAINDUSTRIA.
04. Análisis en particular del Código de FENIN.	D. Pablo Crespo de la Cruz. Director del Departamento Legal en Federación Española de Empresas de Tecnología Sanitaria (FENIN)

Modulo III

Elementos no compliance en materiales promocionales y eventos. El control de la publicidad por las CCAA, FARMAINDUSTRIA, FENIN y el JURADO DE AUTOCONTROL. (I. PARTE TEÓRICA)

(5 horas)

Este Módulo persigue presentar una visión completa y sistemática de los distintos controles que existen en nuestro países en materia de “Publicidad” de Medicamentos, ya sea través de materiales promocionales (folletos, etc.), como a través de eventos y jornadas médico-comerciales.

Contenido MODULO III. PARTE TEÓRICA	Profesores.
01. Elementos no compliance en materiales promocionales (folletos, etc.).	<p>D. Jordi Faus Faus & Moliner Abogados. Abogado especialista en derecho farmacéutico</p>
02. Elementos no compliance en eventos científicos, eventos comerciales o eventos mixtos.	
03. El control de la publicidad por la CAM.	
04. El control de la publicidad por FARMAINDUSTRIA, FENIN y AUTOCONTROL.	
05. El control de los eventos promocionales por FARMAINDUSTRIA.	

Modulo IV

Elementos no compliance en materiales promocionales y eventos. El control de la publicidad por las CCAA, FARMAINDUSTRIA, FENIN y el JURADO DE AUTOCONTROL. (II Parte Práctica)

(5 horas)

Este Módulo persigue presentar una visión completa y sistemática de los distintos controles que existen en nuestro países en materia de “Publicidad” de Medicamentos, ya sea través de materiales promocionales (folletos, etc.), como a través de eventos y jornadas médico-comerciales.

Contenido MODULO IV. PARTE PRACTICA	Profesores.
01. Elementos no compliance en materiales promocionales (folletos, etc.).	<p>D. Jordi Faus Faus & Moliner Abogados. Abogado especialista en derecho farmacéutico</p>
02. Elementos no compliance en eventos científicos, eventos comerciales o eventos mixtos.	
03. El control de la publicidad por la CAM.	
04. El control de la publicidad por FARMAINDUSTRIA, FENIN y AUTOCONTROL.	
05. El control de los eventos promocionales por FARMAINDUSTRIA.	

Modulo V
Interacciones con
Profesionales Sanitarios,
Sociedades Médicas,
Asociaciones y Fundaciones:
análisis de contratos y
elementos no compliance.

(5 horas)

Este Módulo aborda el tipo de interacciones entre las empresas de la industria farmacéutica / productos sanitarios y los profesionales sanitarios (Médicos, Farmacéuticos, Enfermeras, etc.), el análisis de los distintos contratos a formalizar para cada caso y los elementos no compliance que hay que evitar. Igualmente se abordará la interacción con las Sociedades Médicas, Asociaciones y Fundaciones.

Contenido MODULO V	Profesores.
01. Contratación para su participación en Ponencias y en Advisory Board.	<p>D. Miguel Martínez Ovejas Responsable Departamento Jurídico en Astellas Pharma</p>
02. Contratación para servicios de Consultoría.	
03. Invitaciones a eventos científicos-comerciales.	
04. Financiación de publicaciones científicas.	
05. Comidas y Regalos (entrega de libros y revistas, etc.).	
06. Otras posibles interacciones.	
07. Las Sociedades Médicas, las Asociaciones de Pacientes, Fundaciones, Asociaciones, Universidades y otras entidades.	

Modulo VI

Interacciones con Instituciones Sanitarias (5 horas)

Este Módulo pretende servir de introducción al complejo estudio de las interacciones que pueden producirse entre las empresas de la industria farmacéutica / productos sanitarios y la Administración Pública (Hospitales Públicos, etc.), los Hospitales Privados, las Fundaciones, las Sociedades Médicas, las Asociaciones de Pacientes, las Universidades y los Centros de Investigación.

Contenido MODULO VI.	Profesor.
01. Interacciones en materia de Investigación (ensayos clínicos, estudios postautorización, etc.).	<p>D. Alfredo Diego Health Care Compliance Officer. Medical Devices Iberia Johnson & Johnson</p>
02. Patrocinios.	
03. Donaciones.	
04. Convenios de Colaboración.	
05. Regalos (entrega de libros y revistas, etc.).	
06. Estudios de mercado y Otras posibles interacciones.	
07. Las Fundaciones adscritas a un Hospital Público. Su papel.	

Modulo VII

Interacciones con Administración Pública en Concursos Públicos I: Elementos no Compliance en Pliegos.

(5 horas)

Este Módulo pretende realizar un análisis exhaustivo de algunos de los elementos no compliance en los Pliegos por los que se rige la contratación pública.

Contenido MODULO VII	Profesores.
01. Las aportaciones a I+D.	Equipo Jurídico Tesera
02. Las mejoras previstas en los Pliegos no relacionadas con el objeto del contrato.	
03. Las donaciones u otro tipo de colaboraciones previstas en los Pliegos.	
04. Otros posibles elementos no compliance.	

Modulo VIII

Interacciones con Administración Pública en Concursos Públicos II: Elementos no Compliance en Ofertas.

(5 horas)

Este Módulo pretende realizar un análisis exhaustivo de elementos no compliance en las ofertas que se presentan en el ámbito de los procedimientos de selección de los contratistas de la Administración Pública.

Contenido MODULO VIII	Profesores.
01. Oferta de mejoras no previstas en los Pliegos	Equipo Jurídico Tesera
02. Oferta de mejoras que van mas allá de las previstas en los Pliegos o no relacionadas con el objeto del contrato.	
03. Oferta de donaciones u otro tipo de aportaciones económicas vinculado a la adjudicación del concurso	
04. Oferta de otro tipo de colaboraciones (asistencia a Congresos, financiación de publicaciones científicas, etc.)	
05. Reuniones y/o regalos a Funcionarios públicos durante la tramitación de un Concurso público	
06. Otro tipo de elementos no compliance	

Modulo IX

**Interacciones con
Administración Pública en
Concursos Públicos III: Otros
elementos no Compliance
(cesiones de equipos, etc).**

(5 horas)

Este Módulo tiene como objetivo analizar la problemática de la cesión de uso de equipos u otro tipo de bienes a los órganos de la Administración Pública.

Contenido MODULO IX	Profesores.
01. Las cesiones de uso de equipos.	<p>D. Juan José Pérez Blanco Director de Gestión del Hospital Universitario La Paz.</p> <p>D. Pablo Torres Arrojo Director de Gestión del Hospital Universitario Ramón y Cajal.</p>
02. Las cesiones de otro tipo de bienes (ej. Fungibles).	
03. Las ofertas integradoras.	
04. Cesiones permitidas y cesiones no permitidas.	
05. Cómo documentar correctamente las cesiones.	

Modulo X

**Compliance Financiero:
normas de Auditoria y otras
cuestiones financieras.**

(5 horas)

Este Módulo pretende realizar un análisis del ámbito de Compliance desde el punto de vista Financiero.

Contenido MODULO X	Profesores.
01. Las normas de auditoria relevantes en materia de Compliance.	D. Salvador Viada Bardají. Fiscal del Tribunal Supremo.
02. COSO I, II y III (2013).	
03. Sistemas de Gestión de Cumplimiento (CMS).	
04. Aseguramiento – IASE 3000.	
05. Otras cuestiones de interés.	

Modulo XI

Compliance Penal: última reforma del Código Penal. Responsabilidad de la persona jurídica y de Directivos y empleados. Figuras delictivas (5 horas)

Este Módulo pretende analizar la última reforma del Código Penal y de determinada normativa societaria que modifica el funcionamiento del Gobierno corporativo, potenciando el role en materia de Compliance del Consejo de Administración (y Consejeros) de las compañías y de otras entidades legales.

Contenido MODULO XI	Profesores.
01. La reforma del Gobierno corporativo: modificaciones societarias; la responsabilidad de Consejeros y de los Administradores de Derecho y de Hecho.	<p>D^a. Teresa Gálvez Díez Fiscal de la Fiscalía Anticorrupción.</p>
02. La ultima reforma del Código penal: la responsabilidad de la persona jurídica. Eximentes y atenuantes.	
03. La responsabilidad de otros empleados: Directores, Managers y empleados.	
04. La importancia del Programa de Compliance y del Mapa de prevención de delitos.	
05. Formación interna	
06. Las figuras delictivas mas comunes en el sector Healthcare.	

Modulo XII (Parte I)

Compliance Penal: Plan de Compliance y mapa de prevención de delitos

(5 horas)

Este Módulo pretende enseñar a realizar un Plan de Compliance y un Mapa de Prevención de Delitos.

Contenido MODULO XII. Parte I	Profesores.
01. Cómo elaborar un Plan / Programa de Compliance.	D. Iñigo Segrelles de Arenaza Derecho Penal Económico. Abogado y Profesor Titular de Derecho Penal de la Universidad Complutense de Madrid
02. Cómo elaborar un Mapa de Prevención de Delitos.	
03. La importancia de la Formación.	
04. Cómo realizar adecuadamente controles internos.	
05. Otro tipo de cautelas.	

Modulo XII (Parte II)

Auditorias externas e internas, Investigaciones por autoridades públicas. Infracciones y sanciones

(5 horas)

Este Módulo pretende enseñar a realizar o entender que es lo que abarca una Auditoria externa / interna y cómo se realizan las investigaciones a las empresas / organismos y a empleados, así como la tipología de infracciones y sanciones.

Contenido MODULO XII. Parte 2	Profesores.
01. Las auditorias externas e internas.	<p>D. Iñigo Segrelles de Arenaza Derecho Penal Económico. Abogado y Profesor Titular de Derecho Penal de la Universidad Complutense de Madrid</p>
02. Investigaciones de empresas / organismos por autoridades públicas.	
03. Investigaciones internas (de empleados).	
04. Infracciones.	
05. Sanciones.	

TESERA DE HOSPITALIDAD



Tesera de Hospitalidad, S.L

Calle Cronos, 63. 2ª Planta .
28037 Madrid

T. +34 913 759 324

F. + 34 913 759 644

info@teseradehospitalidad.es

www.teseradehospitalidad.es